

# De Nederlandse **automotive**

**De automotive worstelt met structurele problemen, zoals krappe marges, te weinig personeel en een sterk veranderende vraag. Dit alles had zijn weerslag op de financiële resultaten over 2018. Ondanks een toename van de verkoop van nieuwe personenauto's wist de branche de opgaande lijn van het voorgaande jaar niet door te trekken. De omzet en winst groeiden wel, maar beduidend trager dan de landelijke gemiddelden.**

## Nieuwe verdienmodellen

De autobranche heeft een heel matig jaar achter de rug. De sector heeft nog geen goed antwoord op de structurele veranderingen die de bedrijfsmodellen en de marges onder druk zetten. Zo veranderen de voorkeuren van de consument (een auto delen in plaats van in eigendom hebben), zorgen nieuwe technieken ervoor dat onderhoud en reparatie minder vaak nodig zijn en ook overstijgt de vraag naar gekwalificeerd personeel het aanbod.

Daarnaast zijn onderwerpen als milieu, veiligheid en overheidsmaatregelen van grote invloed op de verdienmodellen in de branche. Om niet weg te zakken, moeten autobedrijven investeren in nieuwe businessmodellen die zijn gebaseerd op dienstverlening, samenwerking en innovatie.

## Tegenvallende groei

De ontwikkeling van de omzet en winst was in 2018 teleurstellend. De omzetgroei kwam uit op 2,2% tegenover 10,2% een jaar eerder. De branche bleef ook duidelijk achter bij het mkb-gemiddelde van bijna 10%. De winst steeg met iets meer dan 4%. Ook dit was duidelijk minder dan in

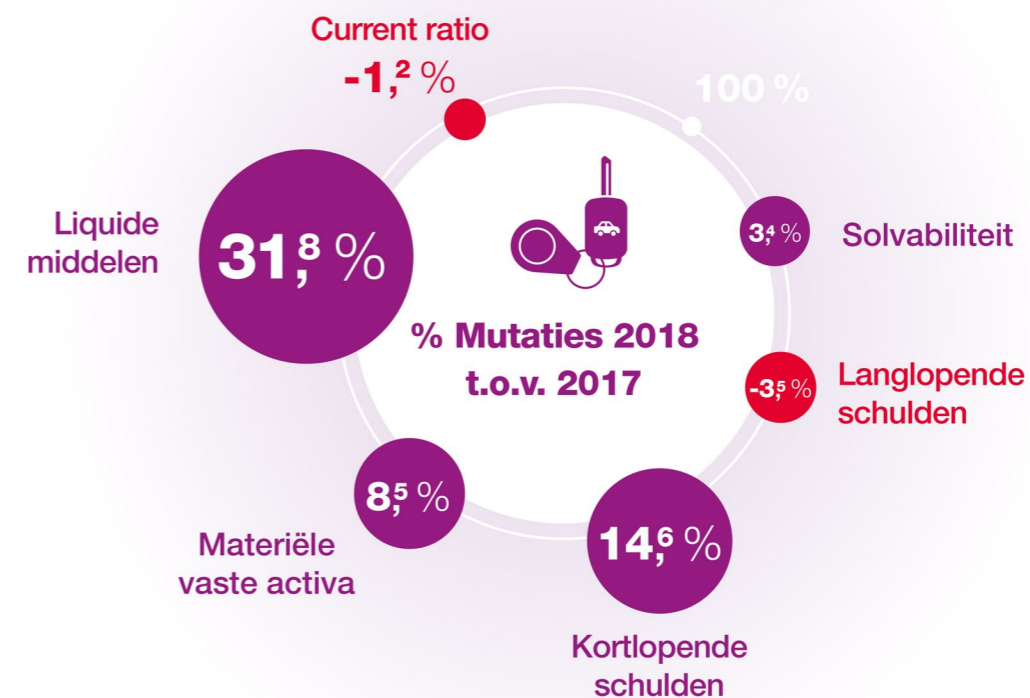


2017 (22%) en het mkb-gemiddelde (16,3%). Maar liefst de helft van de autobedrijven zag de winst vorig jaar afnemen. Bij het merendeel ging het bovendien om een forse winstdaling. Verder is de groei van de brutomarge meer dan gehalveerd: van 7% in 2017 naar 3,0% in 2018. Het mkb-cijfer was 9,6%.

*De automotive zag de verkoop van nieuwe personenauto's stijgen, maar toch viel het jaar tegen. De branche bleef duidelijk achter bij de rest van het mkb en de marges blijven krap. De automotive moet investeren in innovatie, maar het is de vraag of de branche dit wel voldoende kan/wil.*

## Reparatiebedrijven in zwaar weer

De verschillen binnen de autobranche waren opnieuw groot. Ondernemers die zich richtten op gespecialiseerde reparaties hadden een moeilijk jaar, met een lichte krimp van de omzet en een



flinke daling van de winst. De handel in auto-onderdelen en accessoires zag de omzet behoorlijk toenemen, maar de winstontwikkeling was sterk negatief. In de handel in auto's liet de omzet een bescheiden groei zien, terwijl de winstontwikkeling ver bovengemiddeld was.

Volgens de BOVAG steeg de verkoop van nieuwe auto's in 2018 met ruim 7% naar 443.812. Ook de verkoop van gebruikte auto's nam toe. Toch trekt de BOVAG nu aan de bel, omdat de verkopen in de eerste maanden van dit jaar sterk tegenvallen. Tegen de afspraken in zijn nieuwe auto's sinds de invoering van de WLTP duurder geworden. Volgens deze meting – per september 2018 verplicht voor nieuwe auto's – valt de CO<sub>2</sub>-uitstoot hoger uit. Omdat de bpm grotendeels is gebaseerd op de CO<sub>2</sub>-uitstoot van de auto, betalen mensen volgens de BOVAG dus meer belasting voor exact dezelfde auto met ongewijzigde prestaties. Dit zet de branche nog verder onder druk.

## Hogere personeelskosten

De bedrijfskosten namen in 2018 minder toe dan een jaar eerder (3,9% versus 5,3%) en ook veel minder dan in het mkb als geheel (8,7%). De personeelskosten namen wel meer toe dan in 2017 (6,1% tegen 4,8%). De verkoopkosten (onder meer voor promotie en showrooms) zijn juist sterk afgenomen: -11,1%.

Het eigen vermogen groeide met 15,7%, ongeveer gelijk aan 2017. Tot slot namen de kortlopende schulden toe: met 14,6% tegen 4% een jaar eerder. De langlopende schulden daalden met 3,5%, waar een jaar eerder nog een stijging van bijna 11% uit de bus kwam. Een mogelijke verklaring is dat automobielbedrijven moeilijk aan financiering kunnen komen.

**Tabel 4: Mutatie in resultatenrekening**  
% mutatie 2018 t.o.v. 2017

<b>Netto omzet</b>	<b>2,2%</b>
Inkoopwaarde	2,0%
<b>Brutomarge</b>	<b>3,0%</b>
Overige bedrijfsopbrengsten	20,5%
Personeelskosten	6,1%
Exploitatiekosten	6,2%
Inventariskosten	3,6%
Huisvestingskosten	-0,4%
Autokosten	10,2%
Verkoopkosten	-11,1%
Algemene kosten	10,2%
Overige kosten	-12,1%
<b>Bedrijfskosten</b>	<b>3,9%</b>
Afschrijvingen	-14,9%
<b>Bedrijfsresultaat</b>	<b>3,3%</b>
Financiële baten en lasten	-3,9%
<b>Gewoon resultaat voor belasting</b>	<b>4,1%</b>