

**21 HERSTELLEN
VAN HET VIERDE
KWARTAAL**

**24 GROTE-
VERHUURDERS
GAAN IN LEASE**

**28 DEALERS
VECHTEN VOOR
HUN PLEK**



De consolidatieslag in de leasewereld lijkt door te zetten; dit jaar zijn er door overnames vier leasemaatschappijen uit de lijst verdwenen en ook Athlon staat inmiddels te koop. De meeste leasemaatschappijen groeiden autonoom, vooral dankzij de vele private lease-labels die werden opgetuigd en die snel aan populariteit winnen (ook al blijft de naamsbekendheid achter). Ook het komende jaar moet daar de groei vandaan komen. Bijna de helft van de directeuren van de grootste leasemaatschappijen denkt dat over vijf jaar minstens een kwart van hun portefeuille uit private lease bestaat.

1 (1) LEASEPLAN NEDERLAND

Eigenaar: **LP Group**
 Directeur: **Berno Kleinherenbrink**
 Vloot: **142.000 (120.000)**

Naamsbekendheid: **34% (14% noemt Leaseplan spontaan)**

De vloot van Leaseplan Nederland groeide mede door de bekenden private lease-acties en de toename van wagenparkbeheercontracten naar 142.000. Maar ook beheert het bedrijf steeds meer wagenparken. De komende jaren wil Leaseplan nog veel dominanter worden, dit door meer service te bieden. Daartoe lanceert het bedrijf nog een aantal labels en producten.

Leveranciers

Onderhoud:	Volvo, BMW/Mini, Hyundai, Mercedes, Seat, Skoda en Bosch Car Service.
Banden:	Leaseplan Service Centers, Kwik-Fit, Euromaster, Profile Car & Tyreservice, 4Fleet
Schade:	Leaseplan Service Centers, Care, Schadenet, ABS
Ruiten:	Leaseplan Service Centers, Autotaalgas, Glasgarage
Remarketing:	Leaseplan Occasion Centers, veiling, handel en export

2 (2) ATHLON CAR LEASE NEDERLAND

Eigenaar: **De Lage Landen/Rabobank**
 Directeur: **Marchel Koops**
 Vloot: **109.000 (108.000)**

Naamsbekendheid **21,0%**

Athlon bestaat dit jaar 100 jaar (althans verre voorganger Riva, dat ook Wittebrug, zie 22, voortbracht) en dat zou wel eens het laatste jaar kunnen zijn onder de huidige eigenaren, want het bedrijf staat te koop. Directeur Armand van Veen verdween vorig jaar vrij plotseling van het toneel. Marchel Koops volgde hem op.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers, Athlon Service Centers
Banden:	Kwik-Fit, Euromaster, Athlon Service Centers
Schade:	Schadenet, Care
Ruiten:	Carglass, Autotaalgas
Remarketing:	Athlon Car Trader, consumenten outlets, rijders

Lage naamsbekendheid

Dit jaar voegen we de naamsbekendheidcijfers van leasemaatschappijen toe. Dit omdat leasemaatschappijen zich met private lease steeds meer richten op particulieren. De vermelde percentages geven de 'geholpen' naamsbekendheid aan onder de respondenten. Alleen Leaseplan heeft ook een behoorlijke 'spontane' naamsbekendheid'. Het onderzoek is uitgevoerd door Kien, in opdracht van Automotive. Aan het onderzoek deden 647 particuliere autobezitters mee. Daarvan gaf 45 procent aan geen van de leasemaatschappijen te kennen.

3 (3) ALPHABET NEDERLAND

Eigenaar: **BMW Group**
 Directeur: **Jorge Bautista**
 Vloot: **80.000 (80.000)**

Naamsbekendheid: **6,2%**

Alphabet zet in op mobiliteitsinitiatieven, waaronder het Mobiliteitsbudget waarvoor het een end-to-end oplossing biedt en Alphacity (autodelen). Daarnaast heeft private lease nu een echte stabiele positie verworven binnen het pakket van Alphabet.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers, Profile, Kwik-Fit
Schade:	Dealers (25%), Schadenet, ABS Autoherstel, ASN, UAS
Ruiten:	Dealers (5%), Autotaalgas, Carglass
Remarketing:	Alphabet Remarketing, Alphabet Occasion



Enquête

Een 8

De ongelooflijke eindsprint in 2015 stemt de meeste directeuren van leasemaatschappij erg tevreden. Ze beoordelen het afgelopen jaar met een 8,0. Dat is het hoogste cijfer ooit. Dat blijkt uit de lease-enquête die Automotive ook dit jaar hield onder de directeuren van de grootste leasemaatschappijen. Van de 25 grootste leasemaatschappijen vulden alle algemeen directeuren de vragenlijst in. De hoge restwaardes zorgen al jaren voor veel tevredenheid. In 2015 waren de restwaardes toch weer

hoger dan verwacht. En dat vertaalt zich direct in een beter financieel resultaat. Volgens 95 procent van de ondervraagden is de leasebranche dan ook zeer gezond

Rapportcijfer (n=24)

2016	8,0
2015	7,7
2014	7,5

4 (4) VOLKSWAGEN PON FINANCIAL SERVICES

Eigenaar: **Volkswagen Financial Services AG/
Pon Holdings**
Directeur: **Mas van Steenis**
Vloot: **72.000 (45.000)**
Naamsbekendheid **8,9%**

Volkswagen Pon Financial Services (VWPFS) hevelt de leaseverkoop van zes leasedochters over naar de verantwoordelijke dealers. VWPFS blijft wel verantwoordelijk voor het beheer en de backoffice. Tegelijkertijd verdwijnen de namen van de leasemaatschappijen.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers
Schade:	Dealers
Ruiten:	Dealers
Remarketing:	Dealers

5 (5) INTERNATIONAL CAR LEASE HOLDING

Eigenaar: **Van Mossel/Mandemakers Groep**
Directeur: **Eric Berkhof**
Vloot: **45.500 (34.000)**
Naamsbekendheid **9% (incl. Direct lease)**

Het bedrijf blijft hard groeien. In het afgelopen jaar werden Autolease Groningen/Lease Quality en Profilease overgenomen. Het bedrijf blijft daardoor Arval voor in deze lijst.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers, Euromaster (klein deel)
Schade:	Dealers, Van Mossel Autoschadegroep, Schadenet, Care
Ruiten:	Van Mossel Autoschadegroep, Autotaalgas
Remarketing:	Eigen veiling



Laadpaal

Bij ons gemeentehuis zijn twee parkeerplekken gereserveerd voor de witte Tesla's. Met blauw nummerbord. Symbool van naar aflat zoekende gemeenteraadsleden. Mijn buurman zei het al: "met de nieuwe samenstelling van de gemeenteraad komt er een aantal milieufanaten aan het bewind. Kippen zonder kop. Van die mafkezen die denken dat stroom zo maar uit de muur komt zonder vervuilende opwekking." Ja, als het over het milieu gaat, is mijn buurman niet meer te houden! En helemaal niet wanneer het over het klimaat gaat. "Hans", zei hij me laatst. "Weet je dat ik er soms bang van word?" "Waarvan buurman?", vroeg ik. "Van het fanatisme waarmee onzin beleden wordt. Wil je een paar voorbeelden van uitgestorven onzin?" "Graag", antwoordde ik. "Weet je nog de zure regen? Weet je nog het gat in de Ozonlaag? Weet je nog de angst voor de millenniumcrash? Zouden er geen vliegtuigen neerstorten? Allemaal achterhaalde onzin! Niets van over. Had iedereen kunnen weten, maar achter elkaar aan rennen is makkelijker."

Hij ging nog even door. "Als in een voetbalstadion. Samen schreeuwen en niet meer zelf nadenken. Samen sterk."

Ik zei: "ho ho buur. Mag ik even terug naar de Tesla's? Elektrisch rijdt toch fijn? Minder herrie, mooie koppelopbouw. En de combi van benzine met elektro zoals bij mijn Lexus is technisch toch fantastisch?" Mijn buurman staarde me een moment aan. Haalde diep adem. O jee, daar kwam het. En het kwam. "Er is niets in de discussie hier die over de techniek gaat. En er is nauwelijks iets in deze discussie dat over de klant gaat. Deze discussie is politiek geworden. Tesla-rijders, BMW i-rijders en Renault Zoe-rijders zijn politici. Zij hebben hun ziel verkocht aan de bijtelling en legitimeren dit met een milieusaus."

Zij zijn niet beter dan de F-side in het stadion. Meeschreeuwen met de massa." Ik vroeg voorzichtig of hij nog iets positiefs te melden had. "Nauwelijks buurman", antwoordde hij. "Let op. De laadpalen zijn ook politieke palen. Ze verrijzen overal en zijn over een paar jaar waardeloos. Werken niet op nieuwe systemen en zijn dan sowieso overbodig omdat waterstof het gaat worden." Slimme vent, mijn buurman. Een goede buur is beter dan...

HANS ADRIANI, DEALER BD. HANS@DSOLUTION.EU

Laadpalen zijn over een paar jaar waardeloos.

INGEZONDEN MEDEDELINGEN

EUROPEES KOPEN ALSOF HET LOKAAL IS.
SCL Rotterdam ontzorgt uw importtraject.

SCL
ROTTERDAM

+31 (0)10 427 77 20 | info@sclrotterdam.com | sclrotterdam.com

6 (6) ARVAL

Eigenaar: **BNP Paribas**
 Directeur: **Liam Donnelly**
 Vloot: **35.000 (30.000)**
 Naamsbekendheid: **3,7%**

Arval groeide door extra aandacht voor leasecontracten tussen de 1 en 24 maanden (Arval Mid Term Rental), bedrijfswagens en private lease. Veel aandacht ging er ook naar mobiliteitsplatform Arval Mobility Link en de telematicoplossing Arval Active Link. Grootste klapper kwam met de overname van GE Capital Fleet Services (3.000 contracten in Nederland).

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers (75%), Profile Car & Tyreservice, Bosch Car Service, James Auto Service
Banden:	Kwik-Fit (33%), Euromaster (33%) en Profile (33%)
Schade:	Schadenet (50%), Care (50%)
Ruiten:	Kwik-Fit (50%), Autotaalglas (50%)
Remarketing:	Verkoop gebruikte auto's via Motortrade (eigen veiling-site), berijders en particulieren



7 (8) ALD AUTOMOTIVE

Eigenaar: **Société Générale**
 Directeur: **Carel Bal**
 Vloot: **29.000 (24.000)**
 Naamsbekendheid: **1,9%**

ALD Automotive laat een forse vlootgroei zien door enkele overnames en privé lease. De leasemaatschappij verwelkomde onlangs de duizendste bezoeker in het Mobility Experience Centre. Dit jaar lanceert ALD Automotive de mobiliteitsoplossing ALD free en werkt de leasemaatschappij aan verdere ontwikkeling van de digitale showroom ALD choice.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Kwik-Fit, Euromaster
Schade:	Care, Schadenet
Ruiten:	Autotaalglas, Carglass
Remarketing:	Autohandel, dealers en export. Online veiling via Carmarket en jaarlijks een fysieke veiling.



8 (9) TERBERG LEASING

Eigenaar: **Terberg Group**
 Directeur: **Rogier van Ewijk**
 Vloot: **21.000 (20.000)**
 Naamsbekendheid: **4,4%**

Terberg greep net naast de Automotive Company of the Year-award. Het bedrijf vestigde verder de aandacht op zich door met Justlease.nl een schaatsteam te sponsoren.

Leveranciers

Onderhoud:	Universeel, Dealers
Banden:	Dealers, Euromaster
Schade:	Care, Schadenet
Ruiten:	Carglass, Autotaalglas
Remarketing:	Particulier, dealer en handel

9 (7) BUSINESS LEASE NEDERLAND

Eigenaar: **Autobinn Group**
 Directeur: **Vincent Peeters**
 Vloot: **20.000 (26.000)**
 Naamsbekendheid: **1,4%**

Met dochter privatelease.com wil het bedrijf een stevige voet aan de grond krijgen in de privéleasemarkt. Er is zelfs een fysieke dealingroom ingericht om consumenten te begeleiden.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Euromaster, Profile Car & Tyreservice
Schade:	Dealers, Schadenet
Ruiten:	Dealers, Carglass, Autotaalglas
Remarketing:	Business Lease Occasion Center Nieuwegein

10 (11) HILTERMANN LEASE GROEP

Eigenaar: **Hilterman Lease Groep**
 Directeur: **Norbert Karthaus & Michel Akerboom**
 Vloot: **15.268 (10.000)**
 Naamsbekendheid: **0,8%**

Strix Lease Service, Auto Lease Company en The Lease Factory maken deel uit van de Hiltermann Lease Groep. Het bedrijf groeide hard in 2015 en verwacht dit jaar door te groeien.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers, Vakgarage, James Auto Service
Banden:	Dealers en Euromaster
Schade:	ASN Autoschade
Ruiten:	Autotaalglass
Remarketing:	Autohandel, export en autoveiling

12 (14) STERN FINANCIAL SERVICES

Eigenaar: **Stern**
 Directeur: **Marco Vlaar**
 Vloot: **12.031 (10.114)**
 Naamsbekendheid: **2,2%**

De leasetak is het paradepaardje van Stern-topman Henk van der Kwast. Hij wil de komende jaren fors - autonoom - groeien met Stern Financial Services, de naam waaronder het nu opereert.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers
Schade:	Sternpoint
Ruiten:	Dealgroep Stern, Sternpoint
Remarketing:	Handelsrelaties, Dealgroep Stern

11 (NIEUW) MULTILEASE/ACHILLES AUTOLEASE

Eigenaar: **Spuigroep**
 Directeur: **Lucas Hanou**
 Vloot: **12.500**
 Naamsbekendheid: **2,3% Multilease, 1,7% Achilles Autolease**

Door de overname van Markeur door Spuigroep fuseerden ook dochters Achilles Autolease en Multilease. De bedrijven gaan verder onder de (bekendere) naam Multilease. Naast de integratie wil het bedrijf dit jaar groeien door meer flexibiliteit en maatwerkoplossingen voor zowel geel kenteken als bedrijfswagens.

Leveranciers

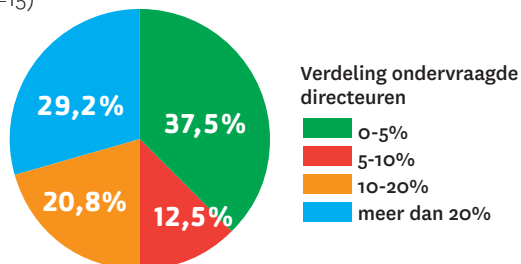
Onderhoud:	Dealers en merkspecialisten
Banden:	Dealers, merkspecialisten en o.a. Kwik-Fit
Schade:	Dealers en merkspecialisten
Ruiten:	Dealers en merkspecialisten
Remarketing:	Diverse kanalen



Directeuren verdeeld over private lease

Op de vraag hoeveel procent van de totale vloot over vijf jaar uit privéleasecontracten bestaat, zijn de antwoorden verdeeld. Vorig jaar dacht

Hoeveel procent van uw totale vloot bestaat over vijf jaar uit privéleasecontracten?
 (n=15)



meer dan 50 procent van de directeuren dat private lease maximaal 5 procent van het totale park zou bedragen over vijf jaar, inmiddels is dat aantal gedaald naar 37 procent. Opvallend genoeg denkt circa 30 procent dat privélease in de komende jaren enorm gaat groeien en meer dan 20 procent van het totaal gaat uitmaken. De directeuren is ook gevraagd hoeveel procent nu al private lease is. Dat varieert per leasemaatschappij enorm, maar gemiddeld is 5,6 procent van de vloot al private lease. Dat komt overeen met de cijfers van branchevereniging VNA.

Enquête

13 (12) NOORDLEASE

Eigenaar: **Noordlease**
 Directeur: **Robert Nienhuis, Gert Veenstra**
 Vloot: **11.000 (10.975)**
 Naamsbekendheid: **6,4%**

Noordlease staat inmiddels twee jaar op eigen benen (het was onderdeel van Alphabet). Het bedrijf zit achter Privélease.nl, dat vorig jaar ging samenwerken met het snelgroeiende Catawiki.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers, Bosch Car Service
Banden:	Profile Car & Tyreservice
Schade:	Duyndam, meerdere schadeketens
Ruiten:	Autotaalglass
Remarketing:	Autoborg, Fleetselect, Autorola

16 (18) BROEKHUIS LEASE

Eigenaar: **Broekhuis Holding**
 Directeur: **Thomas van Kessel**
 Vloot: **5.600 (4.628)**
 Naamsbekendheid: **6,9%**

Moederbedrijf Broekhuis Holding werd dit jaar uitgeroepen tot Automotive Company of the Year.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers (85%)
Schade:	Eigen schadevestigingen/dealers
Ruiten:	Eigen schadevestigingen/dealers (80%)
Remarketing:	Online veilingstelsel, Carcollect

14 (13) AA LEASE

Eigenaar: **Ameqa Holding**
 Directeur: **Hans de Boer**
 Vloot: **8.500 (8.000)**
 Naamsbekendheid: **5,1%**

AA Lease wil blijven groeien met de leaseactiviteiten. Gezamenlijk met AA Rental staan er voor dit jaar meerdere innovaties op de planning, waaronder Click & Drive.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealer
Banden:	Dealer, Profile Car & Tyreservice
Schade:	Vrij, wel voorkeur voor eigen schadebedrijven
Ruiten:	Carglass, dealer of eigen schadebedrijven
Remarketing:	Occassion center, zelf verkopen

15 (15) FRIESLAND LEASE

Eigenaar: **VdB Participaties/Rabobank**
 Directeur: **Jan Baljeu**
 Vloot: **7.038 (6.211)**
 Naamsbekendheid: **1,9%**

Friesland Lease is de eerste partij die de leasefiets aanbiedt via een landelijk dekkend netwerk van fietsdealers. Friesland Lease legt hiermee een duidelijke verbinding tussen mobiliteit en vitaliteit.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers en Euromaster
Schade:	Care (90%), overig (10%)
Ruiten:	Autototaalglass (30%), Carglass (60%), overig (10%)
Remarketing:	Vaste groep handelaren



17 (24) LEASEVISIE/LEASE2MOVE

Eigenaar: **M.S.J. Holding (Martin Schilder)/P. Visser Beheer**
 Directeur: **Peter Visser**
 Vloot: **4.200 (3.050)**
 Naamsbekendheid: **0,3%**

2015 was een dynamisch jaar voor Leasevisie door de overname van Lease2move in Rotterdam. De autonome groei bedroeg 10 procent. Met het oog op groei werd wel een nieuw kantoor geopend in Heerhugowaard.

Leveranciers

Onderhoud:	merkdealer
Banden:	Euromaster
Schade:	Schadenet
Ruiten:	Carglass/dealer
Remarketing:	Handel

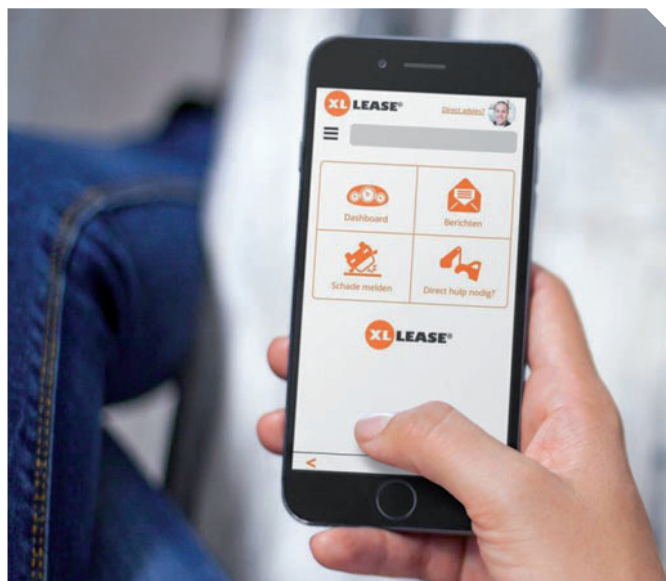
18 (19) AUTOLEASE MIDDEN NEDERLAND

Eigenaar: **De Waal Autogroep**
 Directeur: **Maarten Bruinsma**
 Vloot: **3.850 (3.400)**
 Naamsbekendheid: **2,6%**

De leasemaatschappij groeide met name in private lease. Vorig jaar werd een berijdersapp gelanceerd. Dit jaar ligt de focus op autodelen en pool-beheer.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers (100%)
Banden:	Dealers (80%), Euromaster, Profile Car & Tyreservice
Schade:	Schadenet (90%)
Ruiten:	Dealers (80%), Autotaalglass, Carglass
Remarketing:	Handel, Dealer



19 (23) MKB LEASE

Eigenaar: **PGA Nederland**
 Directeur: **Dick Tijdeman**
 Vloot: **3.824 (3.633)**
 Naamsbekendheid: **5,0%**

Het bedrijf presenteerde onlangs de nieuwe slogan 'Altijd duidelijk'. Geen fancy acties, maar duidelijkheid en daarmee vertrouwen moet de basis zijn voor langdurige relaties.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers, Autosfeer
Banden:	Dealers
Schade:	UAS
Ruiten:	Dealers, glasspecialisten
Remarketing:	Eigen veilingstelsel

21 (25) XLLEASE

Eigenaar: **Autohaas Groep**
 Directeur: **Frank J. van Klink**
 Vloot: **3.300 (3.044)**
 Naamsbekendheid: **1,6%**

Het bedrijf kreeg als een van de eersten het keurmerk Prive lease. Dit jaar start het met een nieuwe privéleasewinkel. Ook is er sinds dit jaar een app met alle relevante data voor berijders, inclusief mobiel schade melden.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Euromaster, Profile CarTyreservice, dealers
Schade:	Schade Centrum Apeldoorn
Ruiten:	Autotaalglass, Carglass
Remarketing:	Eigen intranet veiling (geautoriseerde handelaren)

20 (21) HUISKES-KOKKELER AUTOLEASE

Eigenaar: **Huiskes-Kokkeler**
 Directeur: **Jan Koopman**
 Vloot: **3.500 (3.500)**
 Naamsbekendheid: **1,9%**

Huiskes-Kokkeler Autolease zet in op private lease met het label Privé lease. Zakelijk timmert het aan de weg met Leasevrij.nl.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers
Schade:	Eigen schadevestigingen/dealers
Ruiten:	Eigen schadevestigingen/dealers
Remarketing:	Autohandel, export en autoveiling

22 (26) WITTEBRUG LEASE

Eigenaar: **Riva Holding**
 Directeur: **Maarten Verhaar**
 Vloot: **3.000 (2.500)**
 Naamsbekendheid: **0,6%**

Net als Athlon een kind van het honderdjarige Riva. Directeur Ivo Burger stapte recentelijk over naar Bochane. Onder leiding van Maarten Verhaar ligt de focus dit jaar op flexibiliteit (huren/leasen kan van 1 dag tot 60 maanden). Verder groeit het bedrijf met private leaselabel Ikrij.nl.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers, Van Klei, Euromaster,
Schade:	Gelieerde schadebedrijven, ASN
Ruiten:	Dealers, Autotaalglass
Remarketing:	Centraal Occasion Management

23 (28) RIEMERSMA LEASING

Eigenaar: **Lathouwers Beheer**

Directeur: **Rob Gielens**

Vloot: **2.470 (2.275)**

Naamsbekendheid: **niet gemeten**

Naamsbekendheid creëren en groei realiseren staan in 2016 centraal. In 2016 komt daar een private leaselabel bij (alleen voor werknemers van klanten).

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers (bijna alle merken)
Banden:	Euromaster
Schade:	ASN en regionale partner
Ruiten:	Autotaalglas
Remarketing:	Verkoop via besloten veiling

24 (27) ZUIDWEST LEASE

Eigenaar: **Automotions Groep**

Directeur: **Bert Flipse**

Vloot: **2.400 (2.200)**

Naamsbekendheid: **1,1%**

Zuidwest Lease ziet voor 2016 verdere groeikansen als regionale, flexibele leasemaatschappij zowel autonoom als via een mogelijke overname.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers 90%
Banden:	Dealers 80%
Schade:	Aangewezen leveranciers 90%
Ruiten:	Via dealer 80%
Remarketing:	Dochteronderneming

DE CAPTIVES

MERCEDES-BENZ FINANCIAL SERVICES NEDERLAND

Eigenaar: **Daimler**

Directeur: **Marc Lovely**

Vloot (totaal): **40.000**

Vorig jaar volgde Lovely Peter Derks op. Veel leasedirecteuren verwachten groei voor Mercedes, dus het kan een mooi jaar worden.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Captive leasemaatschappij
Schade:	Dealer
Ruiten:	Dealer
Remarketing:	Eigen remarketing center en reguliere kanalen

PSA FINANCIAL SERVICES NEDERLAND B.V.

Eigenaar: **PSA**

Directeur: **John Zwijgers**

Vloot (totaal): **16.000**

De leasetak van PSA voegde dit jaar DS Private lease toe. Het derde merk van het Franse concern.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers
Schade:	Dealers
Ruiten:	Dealers
Remarketing:	Dealers

Wat nou mobiliteitscontract?

Mobiliteitscontracten zijn allemaal leuk en aardig, maar ze gaan het leasecontract zeker niet vervangen, geloven de directeuren van de grootste leasemaatschappijen. De druk op de prijzen is wel onverminderd hoog, de prijzenoorlog zet gewoon door. Ten opzichte van vorig jaar is wel een verschil te zien in de remarketing. Vorig jaar dacht 20 procent dat er meer ex-leaseauto's aan consumenten verkocht gaan worden, dit jaar denkt al

	Eens	Oneens
De leasemarkt is financieel gezond (n=24)	96%	4%
Er is een prijzenoorlog gaande (n=24)	100%	0%
Het mobiliteitsbudget vervangt het leasecontract (n=25)	8%	92%
Remarketingauto's gaan steeds vaker direct naar de consument (n=24)	46%	54%
Onze ROB-leveranciers moeten een duurzaamheidscertificaat hebben (zoals ISO, Erkend Duurzaam of Stichting Duurzaam Repareren)? (n=25)	40%	60%
De strijd om telematicadata baart ons zorgen (n=24)	17%	83%

46 procent dat dit steeds meer gaat gebeuren. Ook is de directeuren gevraagd naar het belang van duurzaamheidslabels. Een kleine meerderheid eist dit nog niet van zijn leveranciers. Over de telematicastrijd maken ze zich allemaal nog geen zorgen. Er komt data genoeg vrij. De grote vraag is wat daarmee moet worden gedaan.

Enquête

ALCREDIS FINANCE

Eigenaar: **Louwman Groep**

Directeur: **Albert van Selst**

Vloot (totaal): **10.300**

Toyota MKB Superdeal, Toyota FlexLease, Suzuki All-inclusive (private lease) en Lexus Private Lease

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers
Schade:	Dealers
Ruiten:	Dealers
Remarketing:	Dealers

SANTANDER CONSUMER FINANCE

Eigenaar: **Santander**

Directeur: **José Antonio Alvarez**

Vloot (totaal): **6.000 (niet bevestigd)**

Santander richt zich voornamelijk op consumentenfinancieringen.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers
Schade:	Dealers
Ruiten:	Dealers
Remarketing:	Dealers

RCI FINANCIAL SERVICES

Eigenaar: **Renault**

Directeur: **M. de Buffévent (Benelux)**

Vloot (totaal): **3.033**

Renault Business Finance, Nissan Business Finance, Renault Private Lease en Nissan Private lease

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers
Schade:	Dealers
Ruiten:	Dealers
Remarketing:	Dealers

Enquête

Herstellen van Q4

De enorme registratiepiek eind 2015 heeft zijn weerslag op de orderintake en backorderpositie. Maar een derde van de directeuren noemt de orderintake goed. Iets meer dan 50 procent spreekt van een goede backorderpositie. Dat is lager dan in voorgaande jaren. Veel wisselmomenten zijn naar voren gehaald. De leasebranche moest even op adem komen. Een enkeling meldt dat de terugval minder is dan verwacht, maar de meeste leasemaatschappijen merken het wel degelijk. In voorgaande jaren noemde nooit meer dan 10 procent van de directeuren de intake slecht, dit jaar is dat meer dan 20 procent.

	Slecht	Matig	Redelijk	Goed	Zeer goed
Orderintake (n=23)	0	22%	43%	30%	5%
Backorderpositie (n=23)	0	17%	26%	44%	13%

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES

Eigenaar: **BMW Group**

Directeur: **Horst Tampl**

Vloot (totaal): **8.000 (niet bevestigd)**

BMW Financial Services breidt zijn dienstverlening uit met een online aanvraagportaal voor klanten, verruimde openingstijden en online self services.

Leveranciers

Onderhoud:	Dealers
Banden:	Dealers
Schade:	Dealers
Ruiten:	Dealers
Remarketing:	Dealers en veiling

Disclaimer

Alle genoemde leasemaatschappijen hebben vooraf inzage gehad in deze lijst. De redactie sluit desondanks niet uit dat er fouten in het overzicht zijn geslopen of dat er een leasemaatschappij over het hoofd is gezien. Heeft u opmerkingen of vragen, mail naar redactie@mobilitymedia.nl.